

Pushing your career forward

Help jij ons mee onze ambitie waar te maken?

Accountmanager New Business

Organisatie	HR energy Next Source
Aantal uur	40
Opleidingsniveau	MBO/HBO
Plaats	De Lier
Datum plaatsing	2 januari 2023

Functieomschrijving

Als Accountmanager New Business speel je een belangrijke rol in het bereiken van onze ambities. Een functie met veel vrijheid, zelfstandigheid maar ook verantwoordelijkheid. Je bent dagelijks bezig met het inspireren, adviseren en implementeren van onze duurzame warmte oplossingen voor (potentiële) klanten en projecten. Deze lopen uiteen van een zonneboilersysteem voor een glastuinbouwbedrijf tot aan een PVT-systeem van een sporthal. Je signaleert kansen en vertaalt dit naar mogelijke product- of systeemtoepassingen. Je spart met de technische afdeling van Next Source om de optimale oplossingen aan te kunnen bieden en werkt nauw samen met de andere verkoopmedewerkers.

Je bouwt het bestaande netwerk van zakelijke partners verder uit en zorgt dat Next Source als standaard warmte oplossing wordt toegepast in de grootschalige woningbouw, utiliteitsbouw, glastuinbouw en agrarische sector. Een netwerk wat uiteindelijk bestaat uit onder andere projectontwikkelaars, woningcorporaties, adviesbureaus, conceptontwikkelaars en installatiebedrijven.

Samenvatting wat je gaat doen

- Je stelt kansrijke klantgroepen samen en bepaalt de verkoopstrategie.
- Je bezoekt (potentiële) relaties en afnemers.
- Je inspireert en adviseert de markt over onze oplossingen.

Over jou

Je bent een gedreven persoon met technische affiniteit en gelooft in de duurzame warmte oplossingen die je adviseert. Je bent een energieke kansdenker en altijd bezig hoe we die kansen optimaal in kunnen vullen. Het bouwen aan duurzame relaties gaat je makkelijk af en je bent een echte teamspeler.

Functie-eisen

- Je hebt HBO/WO werk- en denkniveau.
- Je hebt minimaal 3 jaar werkervaring in een soortgelijke functie.
- Je hebt affiniteit met installatietechniek.
- Je bent gedreven en communicatief sterk.
- Je neemt initiatief.

Wat bieden wij?

Een afwisselende baan bij een groeiende en informele organisatie.

Wij zijn specialist op het gebied van zonthermische- en PVT-systemen met toonaangevende klanten in heel Nederland. Naast een prima salaris voor jouw inzet en kennis, bieden wij jou:

- 25 vakantiedagen, 13 ATV dagen en 8% vakantiegeld (CAO klein metaal).
- Zelfstandig uit te voeren job.
- Collectieve pensioenregeling.
- Coaching en ruime mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling.
- Een hecht team met veel kennis van zaken, waarbij samenwerking zeer belangrijk is.
- Auto van de zaak.
- Telefoon en laptop van de zaak.

HRenergy Next Source

HR energy is een groeiende en innovatieve onderneming die in eigen beheer o.a. zonneboilersystemen, PVT panelen, warmtepompen en RVS voorraadvaten ontwikkelt, fabriceert en levert. De grootse klantenkring van de HR energy bestaat uit zowel regionaal als landelijk opererende W-installateurs. Daarnaast wordt veel gesproken met wooncorporaties, projectontwikkelaars, en adviesbureaus. De markt, duurzame energie, waarin HR energy opereert is een groeimarkt en zeer dynamisch.

HR energy is op zoek naar een Accountmanager New Business voor onze Projectorganisatie Next Source.

Kom jij ons team versterken? Stuur je cv en motivatie naar s.triep@nextsource.nl